



AGILE ASSETS COMPANY LIMITED
20 Moo 1 Sukhumvit Rd, Bang Mueang Mai, Muang, Samut Prakan 10270
Tel : 062-5902227 E-mail : sale@agileassets.co.th www.agileassets.co.th
Tax ID : 0115558012195

ເອກສານ

ຮະດມຖຸນເງິນກູ້

(Fundraising)

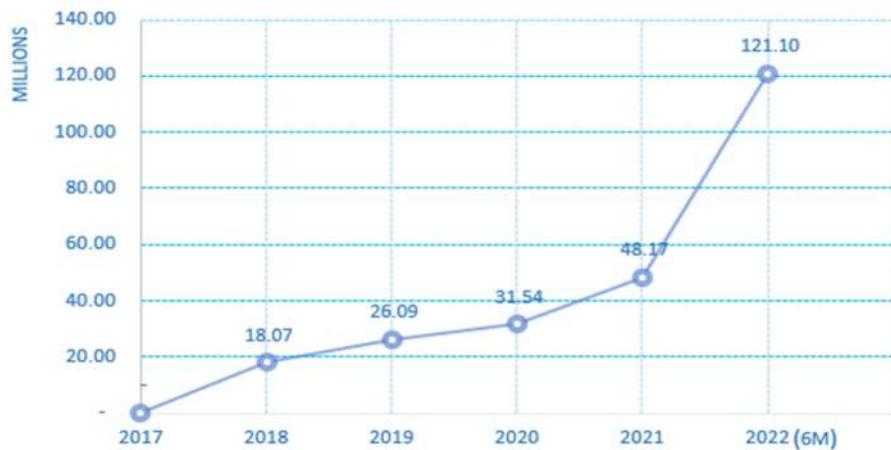


ส่วนที่ 1

บทสรุปผู้บริหาร

บริษัท อาใจล์ แอกซ์เชิฟส์ จำกัด ก่อตั้งขึ้นเมื่อ 15 มิถุนายน พ.ศ. 2558 ปัจจุบันมีทุนจดทะเบียน 54,000,000 บาท (ห้าล้านบาทถ้วน) เดิมชื่อ บริษัท อีโคคูล ประยุคพัฒนา จำกัด ทำธุรกิจจำหน่าย และให้บริการเช่าซื้อเครื่องจักรภายในอาคาร รวมทั้งยังให้บริการจัดการบำรุงรักษาอย่างครบวงจร

ต่อมาในปี 2563 บริษัทฯ ได้เปลี่ยนชื่อใหม่เป็น “บริษัท อาใจล์ แอกซ์เชิฟส์ จำกัด” ประกอบกิจการประเภทให้เช่าซื้อเครื่องจักร รวมทั้งให้บริการประเภทซื้อขายไปพร้อมധายากลุ่มประเภทเครื่องจักรที่ให้เช่าซื้อเพิ่มเติม อาทิ เช่น กลุ่มงานก่อสร้าง กลุ่มโรงงาน อุตสาหกรรม กลุ่มอาคารสูงและ กลุ่มเครื่องจักรเฉพาะธุรกิจในประเภทต่างๆ ให้สินทรัพย์มีความหลากหลาย เพื่อตอบสนองความต้องการของกลุ่มลูกค้า ในทุกภูมิภาคและทุกประเภทอุตสาหกรรม รวมถึงสามารถเข้าถึงธุรกิจทุกขนาด เพื่อส่งเสริมให้มีการลงทุนและเกิดการเติบโตของธุรกิจในทุกระดับ ซึ่งตลอดระยะเวลาที่ผ่านมาธุรกิจของบริษัทฯ มีรายได้ที่เพิ่มขึ้นและมีแนวโน้มที่จะเติบโตขึ้นอย่างต่อเนื่อง ที่สามารถเห็นได้จากการฟ อัตราการเติบโตและมูลค่าการถือครองสินทรัพย์ของบริษัทในแต่ละปี



ตารางแสดงมูลค่าสินทรัพย์ บริษัท อาใจล์ แอกซ์เชิฟส์ จำกัด ข้อมูล ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565 (หน่วย : ล้านบาท)

ดังนั้นเพื่อเป็นการส่งเสริมและผลักดันธุรกิจของบริษัทฯ ให้มีความเติบโต มั่นคง และก้าวสู่การเป็นผู้นำด้านการเช่าซื้อเครื่องจักร บริษัทฯ จึงมีความประสงค์ขอสินเชื่อจากท่านเพื่อนำไปใช้ในการลงทุน เพื่อดำเนินกิจการและขยายฐานลูกค้ากลุ่มธุรกิจใหม่ รวมถึงเพื่อตอบสนองต่อความต้องการด้านเงินทุนแก่ผู้ประกอบธุรกิจในกลุ่มอุตสาหกรรมต่างๆ ที่มีการขยายและเติบโตอย่างต่อเนื่อง เช่น ธุรกิจประเภทก่อสร้าง เครื่องจักรในงานสาธารณูปโภคของประเทศ, ธุรกิจประเภทสังหาริมทรัพย์ เครื่องจักรหลักภายในอาคาร, ธุรกิจประเภทการเกษตร เครื่องจักรในระบบคอนแทคฟาร์มมิ่ง, ธุรกิจประกอบกิจการน้ำนาคาล เครื่องจักรบุดดาเจาน้ำนาคาลทั่วประเทศ, ธุรกิจการผลิตชิ้นส่วนในภาคโรงงานอุตสาหกรรม เครื่องจักร CNC เป็นต้น

โดยวงเงินที่ต้องการจำนวน 200,000,000.00 บาท (สองร้อยล้านบาทถ้วน) จำกัดจำนวนผู้ลงทุนไม่เกิน 20 ท่าน ดอกเบี้ยสำหรับวงเงินสินเชื่อ 8% ต่อปี (แปด) แบบลดต้นลดดอก ระยะเวลาสินเชื่อ 24 เดือน (ยี่สิบสี่เดือน) โดยจ่ายคืนเงินต้นและดอกเบี้ยทุกเดือน โดยยก去 ครอบครัวของผู้ถือหุ้นจะร่วมลงทุนค้ำยในสัดส่วน 10-20% ของวงเงินทั้งหมด เพื่อสร้างความมั่นใจแก่นักลงทุน



ส่วนที่ 2

ข้อมูลบริษัทผู้ออกแบบห้องสีอีระคมทุน

2.1 ประวัติบริษัท อาใจล์ แอสเซ็ทส์ จำกัด

“บริษัท อาใจล์ แอสเซ็ทส์ จำกัด” ก่อตั้งขึ้นในปี พ.ศ. 2558 โดยคุณพรวรษา เวิงพิทยา และคุณกอบพงษ์ ตรีสุจิ ตั้งอยู่ที่เลขที่ 20 หมู่ 1 ถนนสุขุมวิท ตำบลบางเมืองใหม่ อำเภอเมือง จังหวัดสมุทรปราการ ปัจจุบันมีทุนจดทะเบียน 54,000,000 บาท (ห้าลิบลี่ล้านบาท) เดิมชื่อบริษัท อีโคคลู ประยุทธ์พัฒนา จำกัด ทำธุรกิจจำหน่าย และให้บริการเช่าซื้อเครื่องจักรภายในอาคาร รวมทั้งซ่อมบำรุงรักษา (Maintenance Management) อย่างครบทวงจร แก่กลุ่มเครื่องจักร อุปกรณ์ และทรัพย์สินที่อยู่ภายใต้สัญญาของบริษัทฯ ซึ่งตลอดระยะเวลาที่ผ่านมาธุรกิจของบริษัทฯ มีรายได้ ที่เติบโตขึ้นอย่างต่อเนื่อง

ต่อมานี้ปี 2563 บริษัทฯ ได้เปลี่ยนชื่อใหม่เป็น “บริษัท อาใจล์ แอสเซ็ทส์ จำกัด” เพื่อให้สอดคล้องกับการดำเนินธุรกิจ โดยได้มีการขยายกลุ่มประเภทเครื่องจักรเพิ่มเติม อันได้แก่ กลุ่มงานก่อสร้าง กลุ่มโรงงานอุตสาหกรรม กลุ่มอาคารสูงและ กลุ่มเครื่องจักรเฉพาะธุรกิจ ในประเภทต่างๆ เช่น ธุรกิจประเภทฟาร์มปศุสัตว์, ธุรกิjkก่อสร้างทางยกระดับ เป็นต้น ทั้งนี้บริษัทฯ ประกอบธุรกิจให้เช่าซื้อเครื่องจักร ทุกประเภทโดยมีระยะเวลาการเช่าซื้อตั้งแต่ 24 ถึง 84 เดือน

2.1.1 รูปแบบธุรกิจหลักของบริษัทฯ 2 ประเภท ดังนี้

2.1.1.1 ธุรกิจประเภทให้สินเชื่อเช่าซื้อเครื่องจักร

บริษัทฯ มีรายได้จากการออกเบี้ยของธุรกิจให้เช่าซื้อเครื่องจักร ซึ่งเป็นธุรกิจหลักของบริษัทฯ ในปัจจุบันบริษัทฯ เป็นผู้ให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อเครื่องจักรหลากหลายประเภทเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าสำหรับเครื่องจักรที่บริษัทฯ ให้สินเชื่อเช่าซื้อ

ในการบริการให้สินเชื่อเช่าซื้อเครื่องจักรของบริษัทฯ จะมีลักษณะเป็นตัวกลางในการจัดซื้อจัดหาเครื่องจักรตามความต้องการของผู้เช่าซื้อและนำเครื่องจักรดังกล่าวมาให้ผู้เช่าซื้อทำการเช่าซื้อเครื่องจักร โดยกรรมสิทธิ์ในเครื่องจักรขังคงเป็นของบริษัทฯ แต่เพียงผู้เดียว อย่างไรก็ตาม เมื่อผู้เช่าซื้อได้ชำระราคาเครื่องจักรครบถ้วนเต็มจำนวนให้แก่บริษัทฯ แล้ว บริษัทฯ จึงจะดำเนินการ โอนกรรมสิทธิ์ในเครื่องจักรให้แก่ผู้เช่าซื้อ

2.1.1.2 ธุรกิจประเภทซื้อขายไม้พร้อมบริการคุมงานติดตั้งและบริหารจัดการบำรุงรักษาเครื่องจักร

บริษัทฯ จะทำหน้าที่เป็นตัวกลางระหว่างผู้ผลิต/ผู้จำหน่ายกับลูกค้าปลายทาง โดยทำการซื้อเครื่องจักรมาจากผู้ผลิต/ผู้จำหน่ายโดยตรง หรืออาจซื้อผ่านตัวกลางรายใหญ่และนำไปขายต่อให้กับลูกค้าปลายทาง นอกจากนี้บริษัทฯ ยังมีทีมงานการจัดการที่มีประสบการณ์ในการคุมงานและเร่งรัดงานติดตั้งที่มีคุณภาพพร้อมบริหารจัดการบำรุงรักษาเครื่องจักรอย่างครบทวงจร



2.1.2 กลุ่มลูกค้าเป้าหมายทางการตลาด (Target Market)

2.1.2.1 กลุ่มลูกค้า (Segment)

บริษัทฯ มีนโยบายในการดำเนินธุรกิจ ในลักษณะส่งเสริมธุรกิจขนาดเล็ก และ ขนาดกลาง ให้เติบโตได้อย่างก้าวกระโดด โดยนำเสนอวิธีการทำสินเชื่อเข้าชื่อด้วย Solution ที่เหมาะสมกับลักษณะธุรกิจของลูกค้า บริษัทฯ มีที่ปรึกษาให้คำแนะนำอย่างใกล้ชิด เพื่อทำความเข้าใจในธุรกิจของลูกค้า และ จัดทำ Solution ที่ดีที่สุด ตัวอย่างกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย เช่น ลูกค้าที่เบิกงบเงินเดือนจำนวนจากสถาบันการเงินแล้ว แต่ยังคงมีความสามารถในการชำระสินเชื่อเพิ่มได้อよู่จากการดำเนินการธุรกิจ, ลูกค้าที่ต้องการความรวดเร็วในการอนุมัติสินเชื่อ, ลูกค้าที่ต้องการที่มีงานให้กำรปรึกษาในการดูแลเครื่องจักร, ลูกค้าที่ใช้เครื่องจักรที่แหล่งเงินทุนอื่นๆ ไม่มีนโยบายอนุมัติสินเชื่อให้ เป็นต้น

ลูกค้าของบริษัทฯ มีทั้งกลุ่มประเภทบุคคลธรรมดายที่ดำเนินกิจการจากประสบการณ์มีความชำนาญในการปฏิบัติและเข้าใจเชิงลึก และ กลุ่มลูกค้าประเภทนิติบุคคลที่มีระบบการจัดการที่มีมาตรฐาน

โดยมูลค่าเครื่องจักรที่บริษัทฯ รับดำเนินการทำสินเชื่อมีตั้งแต่ หนึ่งล้านบาท ขึ้นไป โดยไม่มีมูลค่าสูงสุด (ขึ้นอยู่กับการพิจารณาตามระเบียบของบริษัทฯ ทั้งฝ่ายการเงิน (Finance) และ ฝ่ายเทคนิค (Technical)) ดังนั้นเครื่องจักรที่ลูกค้าจะนำเข้าโปรแกรมสินเชื่อเข้าชื่อจึงมีช่องทางในการเพิ่มขึ้น ให้อีกจำนวนมาก

2.1.2.2 ขนาดตลาด (Market Size)

จากข้อมูลสินค้าที่มีมูลค่าการนำเข้าสูงสุด ข้อมูลโดย “ส่วนบุคคลจัดการข้อมูลสารสนเทศ กระทรวงการคลัง ศูนย์เทคโนโลยีสารสนเทศและการสื่อสาร สำนักงานปลัดกระทรวงการคลัง” พบว่า ในปี 2565 รายการหมวดสินค้านำเข้า ประเภทเครื่องจักร เครื่องใช้ก่อ แลส่วนประกอบ มีมูลค่าคาดการณ์สูงถึงประมาณ เก้าแสนล้านบาทต่อปี ซึ่งจัดเป็นสินค้านำเข้าที่มีมูลค่าอยู่ในลำดับที่ 3 ของภาพรวมสินค้านำเข้าของประเทศไทย โดยจากข้อมูลปีก่อนหน้านี้นั้น ก็ยังคงมีมูลค่ารวมอยู่ในระดับเดียวกัน และมูลค่าดังกล่าวยังไม่รวมเครื่องจักรที่สามารถผลิตภัยในประเทศและเครื่องจักรมือสองอีกด้วย

ดังนั้นแนวโน้มการใช้เครื่องจักรของอุตสาหกรรมในประเทศไทยจึงมีแนวโน้มที่ดีอยู่ ทำให้การใช้บริการสินเชื่อเข้าชื่อจึงยังคงเป็นธุรกิจที่มีความน่าสนใจ

2.1.2.3 ประเภทของเครื่องจักรที่บริษัทฯ เชี่ยวชาญ (Position)

สามารถแบ่งออกเป็น 2 กลุ่มดังนี้

เครื่องจักรอาคารสูง	
 เครื่องทำน้ำเย็น (Chiller)	 เครื่องกำเนิดไฟฟ้าในอาคาร (Generator Set)
 เครื่องปรับอากาศแบบน้ำยาแปรผัน (VRV/VRF)	 ลิฟต์โดยสาร (Lift)
 เครื่องปรับอากาศแบบแยกส่วน (Split Type)	



เครื่องจักรเนพะธุรคิจ	
เครื่องเจาะน้ำบาดาล (Groundwater well drilling machine)	เครื่องกำเนิดไฟฟ้าแบบเคลื่อนที่ (Mobile Generator Set)
ปั๊มลม (Air Compressor)	เครื่องจักรในโรงงาน (CNC machine)
เครื่องฉีดน้ำแรงดันสูงอุตสาหกรรม (Industrial High Pressure Jet)	นั่งร้านแบบเคลื่อนที่ (Movable Scaffolding) เครื่องคัดแยกขยะ (Waste sorting machine)

2.1.3 คู่เบ่งในตลาด

ธุรกิจเช่าซื้อเครื่องจักรอุตสาหกรรมมีคู่เบ่งไม่มาก ตลาดมีขนาดใหญ่ สามารถเลือกคู่ก้าคุณภาพได้ ปัจจุบันผู้ให้บริการสินเชื้อเครื่องจักรในประเทศไทยแบ่งออกเป็น 2 ส่วน

- 2.1.3.1 สถาบันการเงิน (Bank) ที่ขึ้นทะเบียนกับ ธนาคารแห่งประเทศไทย เช่น ธนาคารกสิกรไทย, ธนาคารกรุงไทย, ธนาคารยูโอบี, ธนาคารกรุงศรี เป็นต้น
- 2.1.3.2 ผู้ให้บริการทางด้านการเงินที่ไม่ใช่สถาบันการเงิน (Nonbank) ซึ่งขึ้นทะเบียนกับกระทรวงพาณิชย์ เช่น บริษัท ไทยอโศก จำกัด, บริษัท ไอเอฟเอส แคปปิตอล (ประเทศไทย) จำกัด, บริษัท ลีซ อิท จำกัด (มหาชน), บริษัท กรุงเทพแกรนด์เพซิฟิกลิส จำกัด (มหาชน) เป็นต้น

2.1.4 จุดแข็งสำคัญธุรกิจของบริษัทฯ

ถึงแม้ว่าจะมีผู้ให้บริการสินเชื้อเครื่องจักรอยู่ในตลาดจำนวนมาก แต่ก็ยังมีข้อจำกัดในการให้บริการอยู่ในหลายด้าน ซึ่งทางบริษัทฯ ได้กำหนดนโยบายการให้บริการที่มีความแตกต่างออกไปดังนี้

- 2.1.4.1 ให้บริการในทรัพย์สินที่ผู้ลender ในตลาดอื่นๆ ไม่ให้บริการ เช่น เครื่องขุดเจาะน้ำบาดาล, ลิฟต์โดยสารในอาคาร เป็นต้น
- 2.1.4.2 ติดต่อกับผู้ผลิต/จำหน่ายโดยตรง เพื่อทำความเข้าใจในลักษณะของเครื่องจักร ทั้งเรื่องการใช้งาน, การบำรุงรักษา และ เรื่องเทคนิค อื่นๆ โดยทีมงานวิศวกรรมของบริษัทฯ
- 2.1.4.3 จัดวาง Solution ที่เหมาะสมและหยดหยุ่น ที่ดีที่สุดให้กับลูกค้า โดยการ ตรวจสอบข้อมูลอย่างละเอียด เช่น ลักษณะผู้เกี่ยวข้อง, เอกลักษณ์งาน, แนะนำในเชิงเทคนิค เป็นต้น
- 2.1.4.4 เกณฑ์การพิจารณาไม่สับซ้อน, อนุมัติเร็ว ภายใต้ข้อมูลที่ถูกต้อง
- 2.1.4.5 มีการติดตามตรวจสอบเครื่องจักรหลังรีมสัญญาไปแล้วเพื่อให้มั่นใจว่าเครื่องจักรที่ทำสัญญาไป ยังคงสามารถใช้งานได้เป็นปกติและใช้งานตามวัตถุประสงค์ของการขอสินเชื้อเช่นเดิม

บริษัทฯ มีความมุ่งมั่นในการท้าวไปสู่การเป็น “ผู้จัดการสินทรัพย์ในการดำเนินธุรกิจแบบครบวงจร” (Asset as a Service) ที่กลุ่มเจ้าของกิจการหรือผู้บริหารกิจการให้ความสำคัญเป็นลำดับต้นๆ ช่วยให้เจ้าของหรือผู้บริหารกิจการนำเครื่องจักรไปขายธุรกิจ เพิ่มรายได้อย่างน้อย 50% ได้ทันที และสามารถแปลงการลงทุนในสินทรัพย์เป็นค่าใช้จ่ายในการดำเนินการแทน (CAPEX to OPEX) เพื่อให้อัตราผลตอบแทน (IRR) ของโครงการเพิ่มขึ้น พร้อมทั้งสร้างความมั่นใจและอุ่นใจในเสถียรภาพของระบบ และ การจัดสรรบุคลากรด้านเทคนิคที่ดีที่สุดของ



องค์กรให้แก่เจ้าของหรือผู้บริหารกิจการ โดยไม่ต้องกังวลเรื่องการบำรุงรักษา ทั้งยังมีความคุ้มค่า และประหยัดเงินกว่า เมื่อเทียบกับการลงทุน และดำเนินการด้วยตนเอง

ปัจจุบันบริษัทฯ มีกลุ่มลูกค้าชั้นนำมากมาย อาทิเช่น บริษัท อนันดา ดีเวลลอปเม้นท์ จำกัด (มหาชน), บริษัท ชลลิดেย์ อินโน จำกัด ,บริษัท ลีโอ อินเตอร์เนชั่นแนล ดีไซน์ กรุ๊ป , บริษัท สยาม บีบีอาร์ ชิสเทม จำกัด, บริษัท เออวิเทช แอสเดทฟ์ จำกัด (โครงการโกลว์ฟิช (Glow Fish)) เป็นต้น นอกจากนี้บริษัทฯ ยังมีคู่ค้าที่มีศักยภาพในการสร้างและคัดกรองลูกค้าซึ่งจะนำไปสู่ความมั่นคงทางธุรกิจให้แก่บริษัทฯ

2.2 งบการเงิน บริษัท อาใจล์ แอสเซ็ทส์ จำกัด

งบแสดงฐานะการเงิน	2564	2563	2562	2561
สินทรัพย์				
รวมสินทรัพย์หมุนเวียน	76,972,032.23	34,722,171.50	55,886,503.47	38,142,557.09
รวมสินทรัพย์ไม่หมุนเวียน	29,515,708.05	22,857,599.96	229,487.20	237,959.60
รวมสินทรัพย์	106,487,740.28	57,579,771.46	56,115,990.67	38,380,516.69
หนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น				
รวมหนี้สินหมุนเวียน	37,060,157.61	37,681,610.62	34,199,923.49	26,814,306.00
รวมหนี้สินไม่หมุนเวียน	9,656,522.79	5,619,715.48	7,788,782.95	-
รวมหนี้สิน	46,716,680.40	43,301,326.10	41,988,706.44	26,814,306.00
รวมส่วนของผู้ถือหุ้น	59,775,018.99	14,278,445.36	14,127,284.23	11,566,210.69
รวมหนี้สินและส่วนของผู้ถือหุ้น	106,491,699.39	57,579,771.46	56,115,990.67	38,380,516.69

งบกำไรขาดทุน	2564	2563	2562	2561
รวมรายได้	30,765,671.38	7,253,392.60	22,899,711.56	41,916,923.81
รวมค่าใช้จ่าย	28,601,667.11	6,583,389.89	19,552,812.10	36,100,333.19
กำไร(ขาดทุน)ก่อนหักภาษีเงินได้/นิติบุคคล	1,899,641.07	268,157.92	3,315,254.07	5,816,590.62
กำไรสุทธิ	1,492,614.52	151,161.13	2,561,073.54	5,380,260.68

ตารางแสดงงบการเงินบริษัท อาใจล์ แอสเซ็ทส์ จำกัด (หน่วย : บาท)



2.3 ทรัพย์สินที่บริษัท อาใจล์ แอสเซ็ทส์ จำกัด ถือครอง

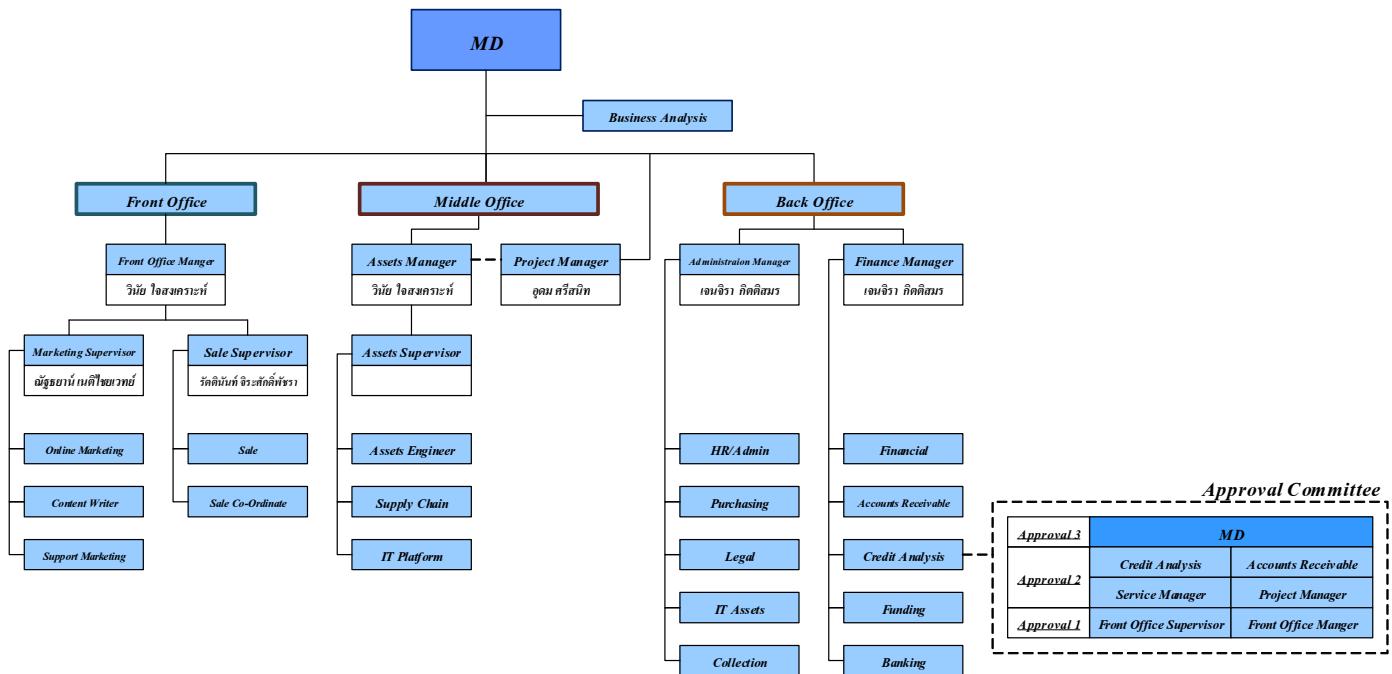
ลำดับ	ชื่อลูกค้า	รายละเอียดสินทรัพย์	มูลค่าถือครอง
1	บริษัท สยาม บี บี อาร์ ซิสเทม จำกัด	The Scaffolding System	34,939,998.00
2	บริษัท เฮอริเทจ เอสเตทส์ จำกัด	Air conditioner System 90 Unit (Glowfish Sathon Thani)	18,070,311.00
3	บจก.มิทท คอร์ปอเรชั่น	Metso 3550 (M&J Fineshred 3550)	14,601,600.00
4	บริษัท บี.ซี.เอ็ม.เอ จำกัด	เครื่องเคลือบสูญญากาศอลูมิเนียม Batch Coater	8,100,000.00
5	บริษัท เฮอริเทจ เอสเตทส์ จำกัด	Air conditioner System 106 Unit (Glowfish Sathon Nakorn)	8,018,262.48
6	บริษัท เอเอ็มเอช รัชดา จำกัด	Generator และ Transformer	7,567,932.00
7	บริษัท ไพรเทก พลัด จำกัด	Hydraulic tube bundle	5,454,000.00
8	สหโขคเกรทฟานิชช์	เครื่องปั๊บขวดและแพ็คขวด	2,407,200.00
9	ธนนาดาล (คุณสกุณา ทองอุบล)	เครื่องเจาะน้ำนาดาลตีนตะบาน และ ปั๊มลม	2,375,226.71
10	บริษัท เอส.ดับบลิว.โอ.ที พրีชิชั่น จำกัด	เครื่อง CNC LATHE MODEL	2,190,000.00
11	พีพี พลาสติก (คุณปภาณี จึงชนวัฒน์สกุล)	เครื่องปั๊บขวดและเครื่องแพ็คขวด	2,100,000.00
12	บมจ. ลีโอ อินเตอร์เนชั่นแนล ดีไซน์ กรุ๊ป	Computer PC and Software program	2,051,114.31
14	บริษัท เอเอ็มเอช สุขุมวิท 8 จำกัด	Generator และ Transformer	1,853,121.00
14	บริษัท ดีส เซอร์วิสเซส (ทีเอช) จำกัด	High pressure water jet	1,561,954.14
15	บริษัท ออโรร่า ไรซ์ จำกัด	เครื่องเจาะน้ำนาดาลตีนตะบาน TS450	1,470,000.00
16	อื่นๆ (รวมมูลค่า)	เครื่องจักรที่มีมูลค่าต่ำกว่า 1 ล้านบาท	8,337,407.26
รวมมูลค่าทรัพย์สินที่บริษัทฯ ถือครอง ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565			121,098,126.90

ตารางแสดงทรัพย์สินที่ บริษัท อาใจล์ แอสเซ็ทส์ จำกัด ถือครอง ข้อมูล ณ วันที่ 30 มิถุนายน 2565 (หน่วย : บาท)



2.4 โครงสร้างการจัดการของบริษัทฯ

แผนผังค้านล่างแสดงโครงสร้างการจัดการของบริษัทฯ (ณ วันที่ 30 เมษายน 2565) ดังต่อไปนี้



Front office: คุณงานค้านการตลาดและงานขาย

- Marketing คุณงานค้านการตลาด เช่น Marketing analysis, Online marketing platform, Offline marketing เป็นต้น
- Sale บริหารการขาย ติดต่อลูกค้าให้ข้อมูลสินเชื่อ, ให้คำปรึกษาการเงินเพื่อขอสินเชื่อ, ตรวจสอบเอกสารเกี่ยวกับการขอสินเชื่อ, สร้างความสัมพันธ์กับผู้ผลิต/ผู้จำหน่าย เพื่อเพิ่มยอดขาย

Middle office: คุณทรัพย์สินที่ทำสัญญาสินเชื่อ เช่น กองบัญชีกับลูกค้าเพื่อให้สามารถใช้งานได้ตามปกติ และประสานงานกับผู้ผลิต/จำหน่าย เพื่อให้เข้ามาดูแล/บำรุงรักษาทรัพย์สินที่ให้เช่าตามสัญญา

- Assets Management ติดต่อผู้ผลิต/จำหน่าย เครื่องจักร เพื่อศึกษาความเป็นไปได้ในการให้บริการสินเชื่อ, ประสานงานการบำรุงรักษาเครื่องจักร, คุ้มครองเครื่องจักร, บริการหลังการขายในเชิงวิศวกรรม เป็นต้น
- Project Management คุณงานติดตั้งเครื่องจักรที่เป็นสินทรัพย์ของบริษัทฯ, บริหารงานโครงการเกี่ยวกับรายละเอียดและอุปกรณ์ส่วนควบคุมที่อยู่ในสัญญา

Back office: มีหน้าที่ในการคุ้มครองและสนับสนุน Front office & Middle office เพื่อให้งานดำเนินการลุล่วงด้วยดี

- Administrator คุณงานเอกสารที่เกี่ยวข้องขององค์กร รวมถึงงานสนับสนุนธุรกิจขององค์กร เช่น งาน HR, งานจัดซื้อจัดจ้าง, งานกฎหมาย, งานคิดคำนวณทางหนี้, งาน IT
- Finance คุณงานบัญชี - การเงิน ทั้งการรับและชำระเงิน



2.5 ปัจจัยความเสี่ยงในการประกอบธุรกิจของบริษัท อา ไจล์ เอสเซ็ทส์ จำกัด

การลงทุนในตราสารหนี้ของบริษัทฯ หรือการให้บริษัทฯ ค้ำประกัน ปัจจัยความเสี่ยงอันอาจจะเกิดขึ้นกับบริษัทฯ ซึ่งอาจมีผลกระทบต่อผลการดำเนินงาน และ/หรือ ฐานะทางการเงินของบริษัทฯ โดยปัจจัยความเสี่ยงหลักที่เกี่ยวข้องกับบริษัทฯ มีดังนี้

2.5.1 ความเสี่ยงด้านการตลาด

2.5.1.1 ธุรกิจเช่าซื้อเครื่องจักร

ปัจจัยบันกลุ่มนิธิการพาณิชย์ผู้ให้บริการสินเชื่อเครื่องจักรล้วนเป็นการให้สินเชื่อบนมีหลักประกันแก่เจ้าของกิจการ โดยหลักประกันดังกล่าวจะต้องมีมูลค่าสูงกว่าวางเงินสินเชื่อ และอาจเรียกร้องให้มีการค้ำประกันโดยกรรมการบริษัทฯ ของผู้เช่าซื้อ อย่างไรก็ตามกลุ่มผู้ประกอบธุรกิจประเภทให้บริการเช่าซื้อเครื่องจักรมีแนวโน้มเพิ่มมากขึ้น โดยเฉพาะกลุ่มนิธิการพาณิชย์ ดังนั้นจึงมีความเป็นไปได้ว่าในอนาคตธุรกิจพาณิชย์ผู้ให้บริการสินเชื่อเครื่องจักร อาจพิจารณาให้สินเชื่อโดยไม่จำเป็นต้องมีหลักประกัน และหากเป็นเช่นนั้นอาจทำให้บริษัทฯ มีส่วนแบ่งทางการตลาดน้อยลง และมีความสามารถในการแข่งขันทางการตลาดน้อยลง เนื่องจากธนาคารมีต้นทุนทางการเงินที่ต่ำกว่าบริษัทฯ จึงสามารถเสนออัตราดอกเบี้ยให้แก่ผู้ประกอบกิจการได้ต่ำกว่าบริษัทฯ

แต่อย่างไรก็ตามบริษัทฯ เชื่อว่าธนาคารพาณิชย์จะพิจารณาให้สินเชื่อบนไม่มีหลักประกันและพาณิชย์กลุ่มเครื่องจักรที่มีความแพร่หลาย และเป็นที่รู้จักในวงกว้างเท่านั้น เช่น เครื่องจักรที่มีความใกล้เคียงกับรถ รถบัส รถฟอร์คลิฟท์ รถบรรทุกซึ่งแตกต่างจากบริษัทฯ ที่ให้บริการสินเชื่อสำหรับเครื่องจักรหลากหลายประเภททั้งเครื่องจักรที่ใช้ในธุรกิจทั่วไปและเครื่องจักรในกลุ่มงานธุรกิจเฉพาะและในกรณีที่เป็นเครื่องจักรประเภทที่มีตลาดรองสำหรับการจำหน่ายต่อ บริษัทฯ ก็มีนโยบายในการเรียกหลักประกันสินเชื่อมูลค่าไม่เกินร้อยละ 50 ของวงเงินสินเชื่อเช่าซื้อ นอกจากนี้บริษัทฯ ยังมีทีมงานที่มีความรู้ความเชี่ยวชาญเกี่ยวกับเครื่องจักร โดยตรง เพื่อคุ้มครองลูกค้าป้าหมายดังแต่กระบวนการในการจัดหาติดต่อจัดการบำรุงรักษาและดูแลระหว่างเช่าซื้อ เพื่อเพิ่มความไว้วางใจและเพิ่มโอกาสในการขยายฐานลูกค้าได้มากขึ้น

ดังนั้นแม้ในอนาคตหากมีกลุ่มนิธิการพาณิชย์ให้บริการสินเชื่อเครื่องจักรเพิ่มมากขึ้น ก็ไม่ได้ส่งผลกระทบต่อ บริษัทฯ อย่างมีนัยสำคัญ

2.5.2 ความเสี่ยงทางด้านการเงิน

2.5.2.1 ความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงอัตราดอกเบี้ย

บริษัทฯ มีรายได้หลักมาจากการให้บริการสินเชื่อ ซึ่งเป็นอัตราคงที่ตลอดระยะเวลาที่กำหนดในสัญญา ในขณะที่มีค่าใช้จ่ายสำคัญได้แก่ต้นทุนเงินกู้ยืม จากสถาบันการเงิน ซึ่งกำหนดเป็นอัตราดอกเบี้ยโดยตัว ดังนั้นหากมีการเปลี่ยนแปลงของอัตราดอกเบี้ย อาจส่งผลกระทบต่อส่วนต่างอัตราดอกเบี้ยรับและดอกเบี้ยจ่าย โดยเฉพาะในกรณีที่อัตราดอกเบี้ยเพิ่มสูงขึ้นจะส่งผลต่อต้นทุนเงินกู้ยืมที่สูงขึ้น ทำให้ส่วนต่างอัตราดอกเบี้ยลดลง อาจมีผลกระทบโดยตรงกับผลประกอบการและกำไรของบริษัทฯ



ดังนั้นบริษัทฯ จึงมีมาตรการในการประเมินสถานการณ์ทิศทางของอัตราดอกเบี้ยอยู่เสมอ และหากในอนาคต อัตราดอกเบี้ยจากการกู้ยืมเงินนั้นมีแนวโน้มปรับตัวขึ้นสูง บริษัทฯ จะดำเนินการเพื่อแปลงอัตราดอกเบี้ยจากแบบลอดด้วย เป็นแบบคงที่ (Interest rate swap) เพื่อบริหารความเสี่ยงจากการเปลี่ยนแปลงของอัตราดอกเบี้ยที่จะเกิดขึ้นในอนาคต

2.5.2.2 ความเสี่ยงจากการอัตราดอกเบี้ยเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศและภาษีนำเข้า

บริษัทฯ มีนโยบายในการซื้อเครื่องจักรเพื่อนำมาให้บริการเช่าซื้อจากทั่วไปในประเทศและต่างประเทศ ในกรณีที่ มีการซื้อเครื่องจักรจากต่างประเทศ บริษัทฯ อาจมีความเสี่ยงจากการผันผวนของอัตราดอกเบี้ยเงินตราต่างประเทศ ดังนั้นเพื่อบริหารความเสี่ยงนี้ บริษัทฯ จึงได้มีมาตรการในการเรียกเก็บราคาเครื่องจักร และค่าใช้จ่ายอื่นๆ ตามอัตรา แลกเปลี่ยนที่กำหนดไว้ล่วงหน้าตามที่บริษัทฯ ได้ทำสัญญาเชื้อขายเงินตราต่างประเทศล่วงหน้า (Forward rate) กับสถาบัน การเงินในประเทศไทย เพื่อกำหนดอัตราแลกเปลี่ยนไว้ล่วงหน้า ทำให้บริษัทฯ สามารถรับรู้รายได้ตั้งแต่วันที่ทำสัญญา และ สามารถวางแผนเพื่อบริหารด้านทุน/กำไรได้ อีกทั้งยังเป็นการป้องกันความเสี่ยง จากอัตราแลกเปลี่ยนผันผวน

นอกจากนี้ บริษัทฯ อาจมีความเสี่ยงจากการภาษีนำเข้า เนื่องจากสินค้าแต่ละประเภทย่อมมีอัตราในการเสียภาษีต่างกัน ตามพิกัดศุลกากร ซึ่งการตีความประเภทของพิกัดศุลกากรถือเป็นดุลยพินิจของเจ้าหน้าที่กรมศุลกากรแต่ละราย ดังนั้นอาจ ทำให้ภาษีการนำเข้ามีการเปลี่ยนแปลงตามการใช้ดุลยพินิจของเจ้าหน้าที่ และทำให้ต้นทุนในการนำเข้าสูงเกินกว่า งบประมาณที่เตรียมไว้ เพื่อเป็นการลดความเสี่ยงนี้ บริษัทฯ จึงได้มีมาตรการกำหนดเงื่อนไขไว้ในสัญญาเช่าซื้อไว้สำหรับ ค่าใช้จ่ายในการนำเข้ามาคำนวณเป็นส่วนหนึ่งของวงเงินสินเชื่อเช่าซื้อ โดยจะอิงตามต้นทุนในการนำเข้าตามค่าใช้จ่ายที่ เกิดขึ้นจริง

2.5.2.3 ความเสี่ยงในการผิดนัดชำระหนี้

บริษัทฯ มีความเสี่ยงจากการที่ลูกค้าไม่สามารถชำระหนี้ให้แก่บริษัทฯ ตามที่ตกลงไว้ ทั้งนี้บริษัทฯ จึงมีมาตรการ ลดความเสี่ยง โดยการกำหนดนโยบายและวิธีการในการควบคุมการให้สินเชื่อที่เหมาะสมและเป็นไปตามมาตรฐานของ บริษัทฯ อีกทั้งยังมีนโยบายในการกระจายกลุ่มลูกค้า ไม่มีการกระจุกตัว เพื่อลดความเสี่ยงทางด้านลินเชื้อลง มีการกำหนด หลักประกันสินเชื่อเช่าซื้อโดยพิจารณาจากความสามารถในการชำระเงินของลูกค้าแต่ละราย มีการเรียกเก็บเช็คสั่งจ่าย ล่วงหน้าตามจำนวนจดที่ลูกค้าเช่าซื้อกับบริษัทฯ และมีนโยบายกำหนดให้ลูกค้าเปิดเผย จดหมาย หรือนำส่งข้อมูล หรือ เอกสารใดๆ รวมถึงข้อมูลทางการเงินหรือข้อมูลอื่นใดที่เกี่ยวข้องกับธุรกิจหรือสถานะ ทางการเงินของลูกค้า เพื่อให้บริษัทฯ สามารถประเมินสถานการณ์และความสามารถในการชำระเงินของลูกค้าได้อย่างสม่ำเสมอ

2.5.2.4 ความเสี่ยงจากการได้รับชำระหนี้ไม่ครบถ้วน

ปัจจุบันบริษัทฯ มีนโยบายในการเรียกหลักประกันสินเชื่อแก่ผู้เช่าซื้อแต่ละรายในจำนวนไม่เกินร้อยละ 50 ของ วงเงินสินเชื่อเช่าซื้อ เพื่อให้มั่นใจว่าหากลูกค้า/ผู้เช่าซื้อไม่สามารถชำระหนี้ให้แก่บริษัทฯ ตามที่ตกลงไว้บริษัทฯ จะ ดำเนินการการถอนเลิกสัญญา และดำเนินการตามกฎหมายเพื่อบังคับชำระหนี้กับหลักประกันสินเชื่อดังกล่าว ในกรณีที่มี การยืดเครื่องจักรคืนหากมีการนำมายหักลดคลาดได้มูลค่าน้อยกว่าหนึ่งค้างชำระหนี้ บริษัทฯ ที่มีนโยบายในการเรียก ชำระหนี้คงค้างจากลูกค้า/ผู้เช่าซื้อจนครบถ้วนตามมูลค่าหนี้คงเหลือ อย่างไรก็ตามเครื่องจักรที่บริษัทฯ ได้ให้เช่าซื้อนั้นล้วน



เป็นเครื่องจักรที่ตลาดรองให้ความสนใจและสามารถขายได้ในราคางสูงถึงประมาณร้อยละ 60 ของราคาเครื่องมือหนึ่ง ดังนั้นจึงเห็นได้ว่าบริษัทฯ มีความต้องการในการที่จะได้รับชำระหนี้ ไม่ครบถ้วน

2.5.3 ความเสี่ยงจากการสูญหาย เสียหาย และ การเสื่อมสภาพของเครื่องจักร

เนื่องจากบริษัทฯ ให้บริการสินเชื่อเช่าซื้อเครื่องจักรแก่กลุ่มลูกค้าหลากหลายประเภททั่วประเทศไทย จึงอาจทำให้การคุ้มครองภายนอกของเครื่องจักรที่อยู่ในความครอบครองของลูกค้าไม่ทั่วถึง หรือมีโอกาสที่ลูกค้านำเครื่องที่เช่าซื้อนั้นไปใช้ข่าง滥เลขการนำรุ่นรักษา อันอาจทำให้เครื่องจักรที่เช่าซื้อเสียหายหรือเสื่อมสภาพ

ทั้งนี้เพื่อลดความเสี่ยงจากการที่เครื่องจักรที่เช่าซื้อสูญหาย หรือเสียหาย บริษัทฯ จึงมีนโยบายกำหนดให้ลูกค้า/ผู้เช่าซื้อทุกรายทำประกันภัยเครื่องจักรโดยระบุให้บริษัทฯ เป็นผู้รับผลประโยชน์แต่เพียงผู้เดียว ณ วันที่เข้าทำสัญญาเช่าซื้อเครื่องจักรกับทางบริษัทฯ

นอกจากนี้บริษัทฯ ยังมีบริการจัดการบำรุงรักษา (Maintenance Management) อย่างครบวงจรแก่กลุ่มเครื่องจักรอุปกรณ์และทรัพย์สินที่อยู่ภายใต้สัญญาโดยที่มีงานผู้มีความรู้ความเชี่ยวชาญและมีประสบการณ์ทางด้านการคุ้มครองภัยเครื่องจักรโดยตรง เพื่อให้เครื่องจักรคงทนอยู่ในสภาพเดิมอยู่เสมอและลดโอกาสที่เครื่องจักรเสื่อมสภาพก่อนเวลาได้

2.5.4 ความเสี่ยงจากบุคคลที่เป็นหัวใจสำคัญในการดำเนินธุรกิจ (Key man risk)

ในกรณีที่ลูกค้า/ผู้เช่าซื้อ เป็นบุคคลธรรมดานุคคลดังกล่าวย่อมถือเป็นหัวใจสำคัญของธุรกิจ เพราะเป็นบุคคลที่ได้รับความไว้วางใจ มีความรู้ความเข้าใจในธุรกิจนั้นๆอย่างลึกซึ้ง และเป็นกำลังหลักในการขับเคลื่อนธุรกิจในประสบความสำเร็จ ดังนั้นหากมีเหตุการณ์ไม่คาดคิดเกิดขึ้นกับบุคคลเหล่านี้ ย่อมส่งผลกระทบถึงสภาพคล่องของธุรกิจ ความสามารถในการชำระเงินและอาจส่งผลกระทบต่อการชำระค่าเช่าซื้อให้แก่บริษัทฯ

ดังนั้นเพื่อยลดความเสี่ยงที่อาจเกิดขึ้น บริษัทฯ จึงกำหนดให้ลูกค้า/ผู้เช่าซื้อ ซึ่งเป็นบุคคลธรรมดานเข้าทำประกันชีวิต โดยให้มีเงื่อนไขให้บริษัทฯ เป็นผู้รับผลประโยชน์อันดับที่หนึ่งตามมูลค่าหนี้ที่คงค้างตามสัญญาเช่าซื้อ ณ วันที่เข้าทำสัญญาเช่าซื้อเครื่องจักรกับทางบริษัทฯ

2.6 มาตรการบริหารและติดตามลูกหนี้

นอกจากปัจจัยความเสี่ยงและมาตรการบริหารความเสี่ยงที่กล่าวมาข้างต้น บริษัทฯ ยังได้กำหนดมาตรการในการบริหารและติดตามหนี้ไว้เนื่องจากธุรกิจหลักของบริษัทฯ เป็นธุรกิจประเภทให้เช่าซื้อจึงมีความเสี่ยงในเรื่องการผิดนัดชำระหนี้ การได้รับชำระหนี้ไม่ครบถ้วน หรืออาจมีปัญหาในเรื่องการชำระหนี้ล่าช้า

2.6.1 กิจกรรมเconที่การพิจารณาคัดเลือกลูกหนี้ที่มีคุณสมบัติที่ดี

2.6.1.1 ลูกค้ารายใหม่

พิจารณาจากคุณภาพของลูกค้า เพื่อให้เชื่อมั่นได้ว่าหากได้ทำสัญญาแล้ว ทางบริษัทฯ โดยพิจารณาในประเด็นที่สำคัญดังนี้

- การนำเครื่องจักรที่ทำลินเชื้อไปดำเนินการในธุรกิจเพื่อให้เกิดรายได้เพิ่มขึ้น



- แหล่งซื้อเครื่องจักรที่มีความน่าเชื่อถือ เช่น มีแหล่งผลิตที่ชัดเจน, มีทีมงานสนับสนุน, มีอัตราดอกเบี้ยต่ำ
- แผนธุรกิจ
- ความตั้งใจในการชำระหนี้ ตรวจสอบข้อมูล ประวัติ ชื่อเสียง ของลูกค้าใหม่
- ความสามารถในการชำระหนี้ ตรวจสอบระยะเวลาในการดำเนินธุรกิจ, ระยะเวลา ก่อตั้งบริษัท, ความสามารถทางการเงิน – สภาพคล่อง, สภาพหนี้สินของของบริษัทลูกค้าใหม่
- กระแสเงินสดปลดภาระอย่างน้อย 4 เท่า ของจำนวนรายเดือน
- โครงสร้างของทุน ตรวจสอบเงินทุนของบริษัทฯ ลูกค้าใหม่มีเพียงพอ / มีกำไรมาก
- หลักประกัน ในบางกรณีการทำสัญญาสินเชื่อ อาจมีความจำเป็นต้องเรียกหลักประกัน
- สภาพแวดล้อมทางเศรษฐกิจ ตรวจสอบความเชื่อมโยง เช่น บริษัทลูกค้าใหม่ เป็นผู้ดำเนินธุรกิจโดยตรง ไม่ใช่ตัวแทนหรือนายหน้า รวมถึงภาวะทางเศรษฐกิจ ผลกระทบในปัจจุบัน และอนาคต

2.6.1.2 ลูกค้าเดิม

ทบทวนคุณภาพของลูกค้า การกำกับ ตรวจสอบ พฤติกรรมที่ผิดปกติ ทบทวนการให้วงเงินเครดิต ทบทวนการชำระที่เป็นไปตามสัญญา

- รายได้จากการใช้เครื่องจักรที่เคยทำสัญญาไปแล้ว เป็นไปตามที่วางแผนหรือไม่
- กระแสเงินสดปลดภาระอย่างน้อย 4 เท่า ของจำนวนรายเดือน
- แผนธุรกิจสำหรับเครื่องจักรที่ต้องการทำสินเชื่อเพิ่ม
- ตรวจสอบคุณภาพ สภาพทางการเงินอย่างน้อย ปีละ 1 ครั้ง
- ตรวจสอบพฤติกรรม เช่น การเลื่อนการวางแผนบิลการเก็บเงิน, ลูกหนี้ค้างชำระการค้าจ่ายชำระเป็นช็อค ลงวันที่ล่วงหน้า, ลูกหนี้มีการค้างชำระ เป็นต้น

2.6.2 มาตรการติดตามหนี้ (Debt recovery mechanism)

เพื่อเป็นการลดบัญชาดังกล่าวบริษัทฯ จึงได้มีการกำหนดมาตรการติดตามหนี้ 3 ขั้นตอน ดังนี้

ฝ่ายบัญชี เกินกำหนดชำระ 1 - 30 วัน (1 วงศ์)	ฝ่ายขาย เกินกำหนดชำระ 31 - 60 วัน (2 วงศ์)	ฝ่ายติดตามทางด้าน เกินกำหนดชำระมากกว่า 60 วัน (3วงศ์)
 <ul style="list-style-type: none"> ➤ เกินกำหนดชำระ 1 วัน หากบัญชีให้ทรัพย์สินตามเพื่อยืนยันวันที่จะชำระเงิน ของลูกค้า และระบุสถานะเหตุของกรณีคิดนัดชำระจากลูกค้า ➤ เกินกำหนดชำระ 15 วัน ออกจดหมาย แจ้งเชื่อมหนี้ที่ 1 ให้ลูกค้าและผู้ค้าประยัณ์ ค้างชำระ ค่าปรับผิดนัดชำระ และค่าติดตามทางด้าน 	 <ul style="list-style-type: none"> ➤ เกินกำหนดชำระ 31 วัน ทางฝ่ายขายให้ติดตามสอบถามเพื่อยื้อให้ลูกค้าชำระเงิน ➤ ขอเข้าพบลูกค้าเพื่อประเมินสถานการณ์ของลูกค้า พร้อมทั้งตรวจสอบสินทรัพย์ที่ให้เช่า ➤ เกินกำหนดชำระ 45 วัน ออกจดหมายแจ้ง เดือนหนี้ที่ 2 ให้ลูกค้าและผู้ค้าประยัณ์ พร้อมระบุยอดเงินค้างชำระ ค่าปรับผิดนัดชำระ และค่าติดตามทางด้าน 	 <ul style="list-style-type: none"> ➤ เกินกำหนดชำระ 61 วัน ทางติดตามทางด้าน ให้ติดตามสอบถามเพื่อยื้อให้ลูกค้าชำระเงิน ➤ ขอเข้าพบลูกค้าเพื่อประเมินสถานการณ์ของลูกค้า พร้อมทั้งตรวจสอบสินทรัพย์ที่ให้เช่า ➤ เกินกำหนดชำระ 75 วัน ออกจดหมายแจ้ง เดือนหนี้ที่ 3 และหนังสือแจ้งการดำเนินคดี ตามกฎหมาย ให้ลูกค้าและผู้ค้าประยัณ์ ระบุยอดเงินค้างชำระ ค่าปรับผิดนัดชำระ และค่าติดตามทางด้าน 

ตารางแสดงขั้นตอนการติดตามหนี้



AGILE ASSETS COMPANY LIMITED

20 Moo 1 Sukhumvit Rd, Bang Mueang Mai, Muang, Samut Prakan 10270

Tel : 062-5902227 E-mail : sale@agileassets.co.th www.agileassets.co.th

Tax ID : 0115558012195

โดยจัดให้มีเจ้าหน้าที่ ที่มีความรู้ความเชี่ยวชาญด้านการติดตามหนี้โดยเฉพาะ ซึ่งจะดำเนินการติดตามเรื่องการชำระค่างวดเดือนของลูกค้าแต่ละรายให้เป็นไปอย่างปกติ โดยเจ้าหน้าที่จะเฝ้าระวังและติดตามตั้งแต่ขั้นตอนการแจ้งเตือนก่อนครบกำหนดชำระไปจนถึงขั้นตอนการติดตามทางตามกรณีพิเศษชำระหนี้

อีกทั้งบริษัทฯ ยังมีพันธมิตรทางธุรกิจเป็นบริษัทฯ ที่ให้บริการในการติดตามทางตามหนี้และเร่งรัดหนี้สินระดับมืออาชีพซึ่ง จะช่วยให้การติดตามหนี้และการเร่งรัดหนี้สินเป็นไปอย่างรวดเร็ว มีประสิทธิภาพ นอกจากนี้บริษัทฯ ยังมีที่ปรึกษาทางกฎหมายที่มีความรู้ ความชำนาญเกี่ยวกับกฎหมายทางธุรกิจทั้งในประเทศและต่างประเทศ อาทิเช่น บริษัท แอล เอส ออโกรชัน จำกัด ซึ่งเคยให้คำปรึกษา และช่วยเหลือทางด้านกฎหมาย

2.6.3 มาตรการจัดการทรัพย์สินหลังการขึ้น

บริษัทฯ ได้ทำการร่วมมือกับ บริษัทผู้ผลิต, ตัวแทนจำหน่าย ในรูปแบบคู่ค้าทางธุรกิจ ซึ่งจะสามารถรับซื้อเครื่องจักรคืนในราคาน้ำหนักเท่าๆ กัน ในทุกเครื่องจักร รวมไปถึงบริษัทฯ มีทีมงานวิศวกรรมที่มีความรู้ความเข้าใจในเครื่องจักรที่บริษัทฯ ให้บริการ แต่ละประเภท ที่สามารถนำไปจำหน่ายต่อได้ในธุรกิจนั้นๆ ตามช่องทางอื่นๆ เช่น Social Media เป็นต้น

จึงทำให้ผู้ลงทุนมั่นใจได้ว่าในกรณีที่มีการขึ้นเครื่องจักรจากลูกค้ากลับมาแล้ว บริษัทฯ มีแนวทางบริหารจัดการได้อย่างมีประสิทธิภาพ



ส่วนที่ 3

รายละเอียดเกี่ยวกับการลงทุน

3.1 สัญญาให้สินเชื่อ (Term and condition)

เพื่อเป็นการส่งเสริมและผลักดันธุรกิจของบริษัทฯ ให้มีความมั่นคง เติบโต และก้าวสู่การเป็นผู้นำและเชี่ยวชาญในการเป็นผู้ให้บริการด้านการเข้าซื้อเครื่องจักรและอุปกรณ์ในการประกอบธุรกิจ บริษัทฯ จึงมีความประสงค์ขอสินเชื่อจากท่านเพื่อนำไปใช้สำหรับเงินทุนหมุนเวียนและใช้สำหรับกิจการอื่นๆ ของบริษัทฯ โดยบริษัทฯ ประสงค์จะนำเงินลงทุนดังกล่าวไปใช้เพื่อเป็นเงินทุนสำหรับการให้บริการเข้าซื้อบริษัทฯ จึงมีความประสงค์ขอสินเชื่อจากท่านเป็นจำนวนทั้งสิ้น 200,000,000.00 บาท (สองร้อยล้านบาทถ้วน) โดยมีรายละเอียดในการกู้ยืมดังต่อไปนี้

สัญญาให้สินเชื่อ (Term and condition)		
1	วงเงินสินเชื่อ	200,000,000.00 บาท (หมายเหตุ ขอสงวนวงเงินการให้สินเชื่อขั้นต่ำ 10,000,000 บาท)
2	วัตถุประสงค์	เพื่อประกอบกิจการและการดำเนินธุรกิจของผู้กู้
3	การเบิกใช้สินเชื่อ 3.1 การขอเบิกใช้สินเชื่อเงินกู้	เบิกใช้ทั้งหมดในคราวเดียว โดยผู้กู้จะต้องเขียนหนังสือขอเบิกใช้เงินกู้ให้แก่ผู้ลงทุนทราบล่วงหน้าอย่างน้อย 3 วันทำการ ก่อนวันเบิกใช้สินเชื่อ
	3.2 วิธีการรับสินเชื่อ	ผู้ให้สินเชื่อตกลงให้สินเชื่อแก่ผู้กู้ในรูปแบบดังต่อไปนี้ ณ ที่ทำการของผู้กู้ ภายใน 3 (สาม) วันทำการนับจากวันเบิกใช้สินเชื่อ (1) แคชเชียร์เช็ค (Cashier Cheque) และ/หรือ (2) การโอนเข้าบัญชีธนาคารของผู้กู้ และ/หรือ (3) เช็คสั่งจ่ายล่วงหน้า และ/หรือ (4) วิธีอื่นใดที่ผู้ให้สินเชื่อและผู้กู้ได้ตกลงร่วมกัน
4	ระยะเวลาในการเบิกใช้สินเชื่อ	24 เดือน / 2 ปี (รวม 24 วงศ์) โดยเริ่มตั้งแต่วันที่..... ถึง วันที่.....
5	วันครบกำหนดชำระหนี้	วันที่.....
6	อัตราดอกเบี้ย	ผู้กู้ตกลงขยายนให้คิดดอกเบี้ยในเงินต้นของสินเชื่อเงินกู้ แบบลดต้นลดดอกในอัตรา率อย่างต่ำ 8% ต่อปี หรือ
7	การชำระคืนเงินต้น 7.1 วิธีการชำระคืนเงินต้น	ชำระคืนเงินต้นพร้อมดอกเบี้ยในแต่ละงวด เป็นจำนวน..... บาท หรือ



สัญญาให้สินเชื่อ (Term and condition)

	7.2 ข้อส่วนสิทธิ์ในการชำระคืนเงินดัน	ผู้กู้มีสิทธิ์ในการชำระเงินดันสินเชื่อเงินกู้ให้แก่ผู้ให้สินเชื่อไม่ว่าทั้งหมดหรือบางส่วนก่อนวันครบกำหนดชำระหนี้ตามข้อ 5. โดยไม่เสียค่าธรรมเนียมค่าปรับ หรือ เงินอื่นใดเพิ่มเติม
8	ดอกเบี้ยผิดนัด	อัตราร้อยละ ต่อเดือน
9	หลักประกันการชำระหนี้	(1) เช็คสั่งจ่ายล่วงหน้า วงด (2) หลักทรัพย์ของลูกค้าอื่นๆ ที่ทำประกันไว้กับลูกค้า (3) มีสิทธิเป็นผู้รับเงินลำดับแรกในกรณีที่บริษัทยึดทรัพย์สินคืนจากลูกค้าและนำไปขายทอดตลาด
10	ค่าใช้จ่ายอื่นๆ	<p>คู่สัญญาทั้งสองฝ่ายตกลงรับผิดชอบค่าใช้จ่ายดังต่อไปนี้ของตนเอง โดยไม่เรียกว่องเอกสารกับคู่สัญญาอีกฝ่าย</p> <p>(ก) บรรดาค่าเอกสาร หรือค่าใช้จ่ายอื่นๆที่เกิดจากการเจรจา การจัดเตรียมเอกสาร และการเข้าทำสัญญานั้นๆ</p> <p>(ข) บรรดาค่าใช้จ่ายทางศาลในการฟ้องร้องดำเนินคดี และค่าใช้จ่ายต่างๆ ที่ได้มีการจ่ายไปได้ๆ ที่เกิดขึ้นจากการแก้ไข เปลี่ยนแปลง ให้ความยินยอม หรือให้อนุญาตที่เกี่ยวข้องกับสัญญานี้ หรือเอกสารที่เกี่ยวข้องใดๆ หรือที่เกี่ยวข้องกับการป้องกันสิทธิหรือการใช้สิทธิบังคับ หรือความพยายามที่จะป้องกันหรือที่จะใช้สิทธิบังคับของคู่สัญญาฝ่ายใดๆ ที่มีอยู่ภายใต้สัญญานี้ หรือเอกสารที่เกี่ยวข้องใดๆ</p>
	10.1 ค่าใช้จ่าย	(ก) ผู้ให้สินเชื่อเป็นผู้มีหน้าที่ชำระค่าอาการแสตมป์เกี่ยวกับสัญญาการให้สินเชื่อบันนี้ (ข) ผู้กู้ เป็นผู้มีหน้าที่ชำระค่าอาการแสตมป์เกี่ยวกับสัญญาการให้สินเชื่อบันนี้ (ค) ผู้ให้สินเชื่อและผู้กู้ตกลงชำระค่าอาการแสตมป์เกี่ยวกับสัญญาการให้สินเชื่อบันนี้คนละครึ่ง
	10.2 อาการแสตมป์	คู่สัญญาแต่ละฝ่ายมีหน้าที่และความรับผิดชอบในการชำระภาษีอากรและค่าธรรมเนียมใดๆ ที่เกี่ยวข้องกับสัญญาการให้สินเชื่อด้วยตนเอง
	10.3 ภาษีและค่าธรรมเนียม	คู่สัญญาแต่ละฝ่ายมีหน้าที่และความรับผิดชอบในการชำระภาษีอากรและค่าธรรมเนียมใดๆ ที่เกี่ยวข้องกับสัญญาการให้สินเชื่อตัวยตอนเอง
11	ภาษี ณ ที่จ่าย	ผู้กู้มีหน้าที่ตามกฎหมายในการภาษีเงินได้หัก ณ ที่จ่ายจากเงินดอกเบี้ยที่ชำระแก่ผู้ให้สินเชื่อ โดยผู้กู้จะหักภาษี ณ ที่จ่ายในอัตราตามที่กฎหมายกำหนดเพื่อนำส่งให้หน่วยงานที่เกี่ยวข้อง และนำส่งเอกสารที่เกี่ยวข้องตามที่กฎหมายกำหนดให้แก่ผู้ให้สินเชื่อไว้เป็นหลักฐาน
12	กฎหมายที่ใช้บังคับ	กฎหมายไทย



3.2 แผนการชำระคืนแก่ผู้ลงทุน

บริษัท อาใจล์ แอสเซ็ทส์ จำกัด

ตารางคำนวณดอกเบี้ยเงินกู้ขึ้น แบบลดต้นลดดอก 24 งวด

วงเงินกู้	200,000,000.00				
อัตราดอกเบี้ยต่อปี (ลดต้นลดดอก)	8.00%				
ระยะเวลา/เดือน	24				

ดอกเบี้ย **17,090,992.00**
 ยอดการชำระ/เดือน **9,045,458.00**

งวดที่	วันที่ครบกำหนดชำระ	ยอดการชำระต่อเดือน	เงินต้นคงเหลือ	เงินต้น	อัตราดอกเบี้ย
		217,090,992.00	200,000,000.00	200,000,000.00	17,090,992.00
1		9,045,458.00	192,287,875.33	7,712,124.67	1,333,333.33
2		9,045,458.00	184,524,336.50	7,763,538.83	1,281,919.17
3		9,045,458.00	176,709,040.74	7,815,295.76	1,230,162.24
4		9,045,458.00	168,841,643.01	7,867,397.73	1,178,060.27
5		9,045,458.00	160,921,795.96	7,919,847.05	1,125,610.95
6		9,045,458.00	152,949,149.93	7,972,646.03	1,072,811.97
7		9,045,458.00	144,923,352.93	8,025,797.00	1,019,661.00
8		9,045,458.00	136,844,050.62	8,079,302.31	966,155.69
9		9,045,458.00	128,710,886.29	8,133,164.33	912,293.67
10		9,045,458.00	120,523,500.87	8,187,385.42	858,072.58
11		9,045,458.00	112,281,532.88	8,241,967.99	803,490.01
12		9,045,458.00	103,984,618.43	8,296,914.45	748,543.55
13		9,045,458.00	95,632,391.22	8,352,227.21	693,230.79
14		9,045,458.00	87,224,482.49	8,407,908.73	637,549.27
15		9,045,458.00	78,760,521.04	8,463,961.45	581,496.55
16		9,045,458.00	70,240,133.18	8,520,387.86	525,070.14
17		9,045,458.00	61,662,942.73	8,577,190.45	468,267.55
18		9,045,458.00	53,028,571.01	8,634,371.72	411,086.28
19		9,045,458.00	44,336,636.82	8,691,934.19	353,523.81
20		9,045,458.00	35,586,756.40	8,749,880.42	295,577.58
21		9,045,458.00	26,778,543.44	8,808,212.96	237,245.04
22		9,045,458.00	17,911,609.06	8,866,934.38	178,523.62
23		9,045,458.00	8,985,561.79	8,926,047.27	119,410.73
24		9,045,458.00	0.00	8,985,561.79	59,896.21